

# ЖИЗНЬ ИЛИ КОШЕЛЁК

Зачем страховать жизнь во время кризиса, рассказала председатель правления ЗАО «Страховая компания «Украинская страховая группа «Жизнь» Оксана Голеншина



**— Страховка жизни, когда бушует экономический кризис, выглядит нелепо. Зачем покупать полис, если нет гарантии выплаты?**

— Нелепо будет выглядеть ситуация, когда, не дай Бог, один из кормильцев в семье уйдет из жизни или станет инвалидом, тогда семья окажется на грани полного коллапса. Накопительное страхование жизни — это, в первую очередь, защита на случай. В нашей стране, к сожалению, все еще остается низкой финансовая грамотность населения. Понимание того, зачем нужен полис накопительного страхования жизни, приходит лишь тогда, когда нежелательное событие уже произо-

шло. Кризис подобен умению плавать. Если человек научился плавать в штиль, то он сможет держаться на воде и в шторм. Да, немного некомфортно, да, необходимо мобилизоваться и максимально сфокусироваться, чтобы тебя не накрыло волной, но надо плыть — другого выхода нет. Есть такая пословица: «Если не можешь поменять ситуацию — поменяй отношение к ней». Все просто. Надо научиться получать удовольствие от плавания в шторм.

Относительно гарантий выплаты страховых или выкупных сумм. Согласно действующему законодательству, все средства сформированных страховых резервов при-

надлежат клиентам, а не компании, которая ими лишь управляет. При этом правила и механизмы управления средствами также четко определены законодательно, они понятны, прозрачны, жестко контролируемы. Поэтому здесь существуют достаточно надежные гарантии с точки зрения наличия средств и возможности осуществления выплат компанией.

Гарантии с точки зрения взятых на себя компанией обязательств по отношению к клиенту должны быть четко определены в самом договоре страхования. Это ответственность не только компании, но и клиента, который его подписывает. Если в договоре (как, к примеру, в договорах нашей ком-

